

SENIOR SALES MANAGER

(M/W/D)



topfact AG
Münchener Str. 14
D-83022 Rosenheim

+49 8031 / 350 797-0
Teamwork@topfact.de



FACHKENNTNISSE:

Requirements ● ● ● ● ● ○
IT Components ● ● ● ● ● ○
Documentation ● ● ● ● ● ○
ERP & FiBu ● ● ● ○ ○ ○

SKILLS:

Organisation ● ● ● ● ○ ○
Führung ● ● ● ● ● ○
Fokussierung ● ● ● ● ○ ○

Karriere Pfad:

Über Partnergewinnung,
zur Partnernetzwerkgewinnung,
zur Bereichs- oder Teamleitung,
zur Geschäftsführung

Mehr unter
<https://topfact.de/teamwork>

Was erwartest Dich?

Arbeitsplatz

Homeoffice und Teamedays im Office

Gerne arbeitest Du dort, wo Du am effektivsten bist. Das Office steht immer offen.
Teamedays verbessern den Austausch.

Office Standort

Rosenheim, Stadtmitte

Gute Bahnlinie München-Rosenheim-Salzburg.
Das Office ist wenige Meter vom Bahnhof entfernt, 8 Minuten Gehweg.

Team

Alle Altersgruppen, ein Ziel

Wir wollen vorankommen und Zeichen setzen.
Unser Team ist durch seine unterschiedlichsten Persönlichkeiten, Herkünfte, Ausbildungen und Altersstrukturen sehr offen und hilfsbereit.

Arbeitsinhalte

Entwicklung neuer Partner und Kunden

Strategien zur Gewinnung von Netzwerken,
Gewinnung von Partnern und Neukunden
Projektidentifizierung, Projektvorbereitung,
Auftragsgenerierung bei Neukunden

Arbeitszeiten

Zeit und Geld

30-40 Wochenstunden

Wochenstunden und Zeiteinteilung werden gemeinsam vorab formuliert.

Gehalt

Ausgehend von 40 Std. Woche

45.000 - 63.000 € Brutto p.a., je nach Produktivität,
zuzügliche Provision, halbjährliche
Entwicklungsgespräche.

Weitere mögliche Benefits

ÖPNV-Ticket

Weg zur Arbeit, Zuschlag zu 49€ Ticket

Altersvorsorge

Steuervergünstigt plus Arbeitgeberzahlung

Dienstwagen

Auch für Familie und Freizeit

Einkaufsgutscheine

Tank- und Einkaufsgutscheine

Überlassungen

PC und Handy zur Privatnutzung

Internetkosten

Zuzahlung zu Telefon und Internetkosten