

SENIOR SALES MANAGER

(M/W/D)



topfact AG
Franz-Kriechbaum-Str.2
D 83093 Bad Endorf

+49 8053 794 500
personal@topfact.de



FACHKENNTNISSE:

Requirements ●●●●●○
IT Components ●●●●○
Documentation ●●●●●○
ERP & FiBu ●●●○○○

SKILLS:

Organisation ●●●●○○
Führung ●●●●●○
Fokussierung ●●●●○○

Karriere Pfad:

Über Partnergewinnung,
zur Partnernetzwerkgewinnung,
zur Bereichs- oder Teamleitung,
zur Geschäftsführung

Mehr unter
<https://topfact.de/teamwork>

Was erwartet Dich?

Arbeitsplatz **Homeoffice und Teamedays im Office**
Gerne arbeitest Du dort, wo Du am effektivsten bist. Das Office steht immer offen.
Teamedays verbessern den Austausch.

Office Standort **Bad Endorf, Chiemgau**
Gute Bahnlinie München-Rosenheim-Salzburg.
Das Office ist 400m vom Bahnhof entfernt,
5 Minuten Gehweg.

Team **Alle Altersgruppen, ein Ziel**
Wir wollen vorankommen und Zeichen setzen.
Unser Team ist durch seine unterschiedlichsten
Persönlichkeiten, Herkünfte, Ausbildungen und
Altersstrukturen sehr offen und hilfsbereit.

Arbeitsinhalte **Entwicklung neuer Partner und Kunden**
Strategien zur Gewinnung von Netzwerken,
Gewinnung von Partnern und Neukunden
Projektidentifizierung, Projektvorbereitung,
Auftragsgenerierung bei Neukunden

Arbeitszeiten **Zeit und Geld**
30-40 Wochenstunden
Wochenstunden und Zeiteinteilung werden
gemeinsam vorab formuliert.

Gehalt **Ausgehend von 40 Std. Woche**
45.000 - 63.000 € Brutto p.a., je nach Produktivität,
zuzügliche Provision, halbjährliche
Entwicklungsgespräche.

Weitere mögliche Benefits

ÖPNV-Ticket Weg zur Arbeit, Zuschlag zu 49€ Ticket

Altersvorsorge Steuervergünstigt plus Arbeitgeberzahlung

Dienstwagen Auch für Familie und Freizeit

Einkaufsgutscheine Tank- und Einkaufsgutscheine

Überlassungen PC und Handy zur Privatnutzung

Internetkosten Zuzahlung zu Telefon und Internetkosten